

Affärsmannaskap – med mervärden!

Affärsmannaskap för oss handlar om kunskap och förmåga i affärssituationer. Att visa professionalism, engagemang och kundfokus i alla situationer. Att förstå vad som är affärskritiskt i kombination med att bemästra den. Ett gott affärsmannaskap leder till kundförtroende och i förlängningen fler lönsamma affärer. Kompetenshuset Johannesholm anpassar innehåll och upplägg tillsammans med uppdragsgivaren för att säkerställa måluppfyllelse och ett kvalitativt genomförande.

ARBETSMODELL

- Anpassade innehållsmässigt till deltagarnas behov och med skarpa inslag av tillämpningar från den egna verksamheten.
- Pedagogiska och därmed både tidseffektiva och med långtidseffekt. Till det senare bidrar vår strävan att arbeta med flera utbildningssteg kombinerade med att deltagarna får hemuppgifter mellan utbildningstillfällena där de nya kunskaperna tillämpas i den egna arbetsrollen. Detta innebär även att deltagarna kommer igång med tillämpningar under utbildningsperioden och därmed ökar sannolikheten till fortsatt användning.
- Programmen är upplagda på ett sådant sätt att de stimulerar deltagarna till att komma igång med tillämpning i den egna arbetsrollen.
- Programmen är effektiva med modern pedagogik i form av illustrationer, datastöd, PowerPoint-presentationer samt övningar som belyser teorin.

VI ERBJUDER

- Säljutveckling
- Förhandlingsteknik
- Presentationsteknik
- Operativ säljledning
- Kundservice

KONTAKTA OSS!

Micael Thornwall, 070-926 20 40

Hans E Nilson, 070-693 47 37

Lennart Nilsson, 070-211 83 61



Kompetenshuset
JOHANNESHOLM AB

Oskarsparken 8, 702 12 ÖREBRO
019-12 31 00 • info@johannesholm.se
www.johannesholm.se